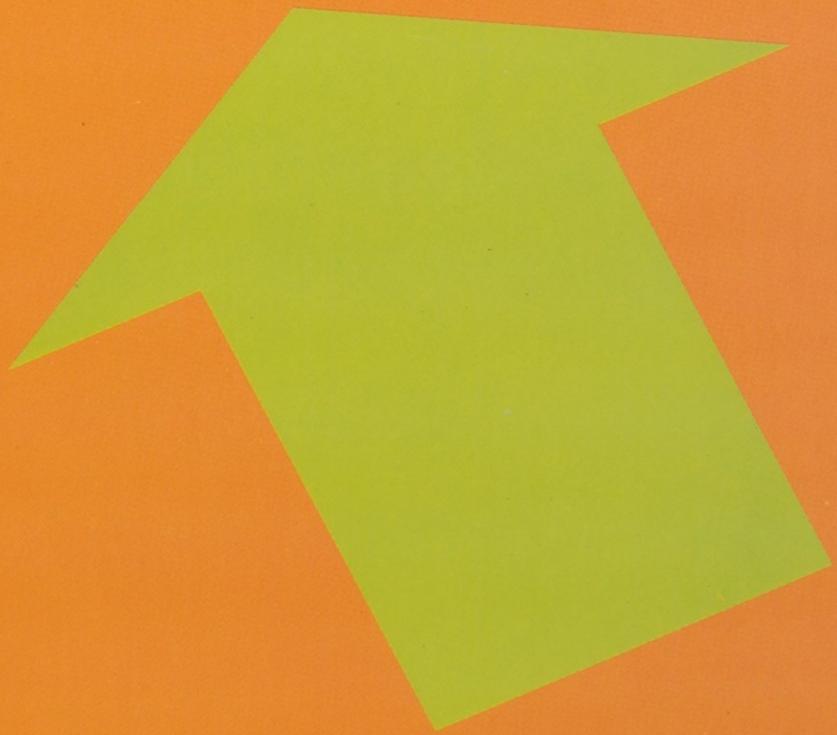




Deepak Malhotra
Max H. Bazerman

O GÊNIO DA NEGOCIAÇÃO

AS MELHORES
ESTRATÉGIAS
PARA SUPERAR
OS OBSTÁCULOS
E ALCANÇAR
EXCELENTE
RESULTADOS



Resumo de Genio Da Negociacao, O

Partindo da experiência em centenas de casos vividos por seus clientes, Deepak Malhotra e Max. H. Bazerman, professores da Harvard Business School, ensinam, no lançamento O gênio da negociação - As melhores estratégias para superar os obstáculos e alcançar excelentes resultados, como encarar qualquer tipo de negociação e alcançar ótimos resultados, seja você experiente ou não.

Um impasse diplomático, uma cláusula perigosa em um contrato de suma importância, um pedido de aumento salarial - poucas habilidades são tão valiosas quanto a arte de negociar. Para que essas e outras situações tenham um bom desfecho, elas precisam ser conduzidas com inteligência, perspicácia e ousadia - qualidades de todo verdadeiro negociador.

Um título essencial para formar especialistas em alcançar o que almejam com estratégia, confiança ética e destemor.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)