Herbert Lowe Stukart

## NEGOGIAR

## Técnicas Para Comprar e Vender Melhor

Nobel



## Resumo de Negociar - Tecnicas Para Comprar E Vender Melhor

Neste livro, de leitura fácil e bastante acessível, o autor aborda a negociação em sua acepção mais ampla: uma maneira de obter resultados satisfatórios em diversas áreas da vida, de relacionamentos familiares a grandes negociações, incluindo estruturas, processos e estratégias profissionais.

Utilizando uma mescla dos tipos de abordagens tradicionais metodológica, matemática, psicossocial, filosófica e diplomática - mostra o que funciona melhor na prática. O livro apresenta ainda exercícios, testes, exemplos e referências bibliográficas, além de enfatizar particularmente a ética como ferramenta indispensável de sucesso.

Acesse aqui a versão completa deste livro