CHARLES M. FUTRELL

VENDAS

O GUIA COMPLETO

12ª ED.

O passo a passo para um relacionamento rentável e duradouro com seus clientes

McGraw Hill Education

bookman

Resumo de Vendas. O Guia Completo

Conheça as técnicas indispensáveis ter sucesso na carreira de vendedor. Com larga experiência profissional e acadêmica, o professor Charles M. Futrell escreveu este livro pensando nos profissionais em começo de carreira ou que desejam aprofundar os conhecimentos.

Ele ensina a conceber, planejar e executar uma excelente apresentação de vendas com base nas particularidades do mundo de negócios do século 21.

Acesse aqui a versão completa deste livro