Série PIQUE profissional

Carlos Alberto Júlio

ELSEVIER

A MAGIA DOS GRANDES NEGOCIADORES

Venda produtos, serviços, idéias e você mesmo com muito mais eficácia

7ª EDIÇÃO

CAMPUS

Edição revista e ampliada

Resumo de A Magia Dos Grandes Negociadores. Série Pique Profissional

Você já pensou na quantidade de profissionais que trabalham durante o dia e estudam à noite Tentou calcular o tamanho dos investimentos das empresas em programas de treinamento convenções de vendas e outras iniciativas semelhantes Por que eles fazem isso Para quê Aonde querem chegar O objetivo principal é o aperfeiçoamento pessoal o aumento da produtividade e alcançar níveis mais altos de competitividade.

Esses são os objetivos principais de qualquer profissional e empresa que querem crescer e é disso que trata esse livro.

Acesse aqui a versão completa deste livro