

SÉRIE SUCESSO PROFISSIONAL

# COMO APRIMORAR AS VENDAS

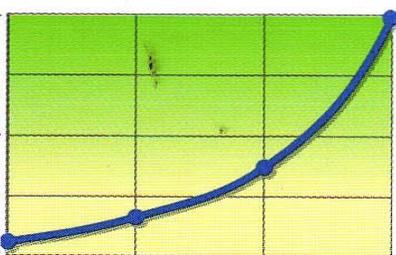


NEGOCIAÇÃO  
ESTRATÉGIAS



PESQUISA • HABILIDADES

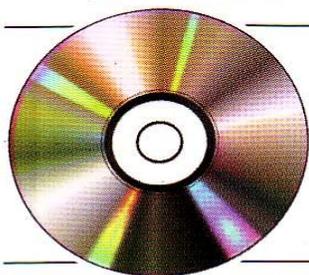
PROPOSTAS



TÉCNICAS

REUNIÕES

FEEDBACK



CLIENTES • METAS

APRESENTAÇÃO



SEU GUIA DE ESTRATÉGIA PESSOAL

# Resumo de Como Aprimorar As Vendas

Mais de 100 lembretes ao longo do livro trazem dicas vitais do que deve e não deve ser feito, Um teste exclusivo avalia suas habilidades como vendedor.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)