

Jose Luiz **COBRA** Marcelo
TEJON

**GESTÃO DE
VENDAS**

**OS
21**

**SEGREDOS
DO SUCESSO**

Resumo de Gestão de Vendas. Os 21 Segredos do Sucesso

Gestão de Vendas: os 21 segredos do sucesso integra a visão estratégica da organização e a criação de um plano de vendas com a construção individual do papel do vendedor, destacando a importância de saber liderar e negociar.

Mais do que conhecer a cultura da empresa, o produto, os clientes e os principais concorrentes, é saber o que é ser um verdadeiro profissional de vendas. Descubra os 21 segredos do sucesso e as competências que possibilitarão um desempenho diferenciado.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)