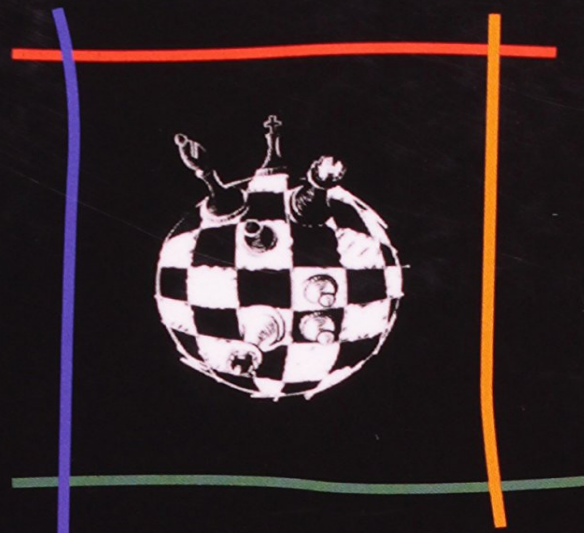


JOSÉ AUGUSTO WANDERLEY



20ª Edição

# NEGOCIAÇÃO TOTAL

**Encontrando Soluções, Vencendo  
Resistências, Obtendo Resultados**

*Gente*  
editora

# Resumo de Negociação Total

O autor discorre de forma sistemática sobre os principais aspectos para uma negociação bem-sucedida, destacando a importância das habilidades e dos relacionamentos necessários ao bom negociador, além de propor práticas para o seu autodesenvolvimento.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)