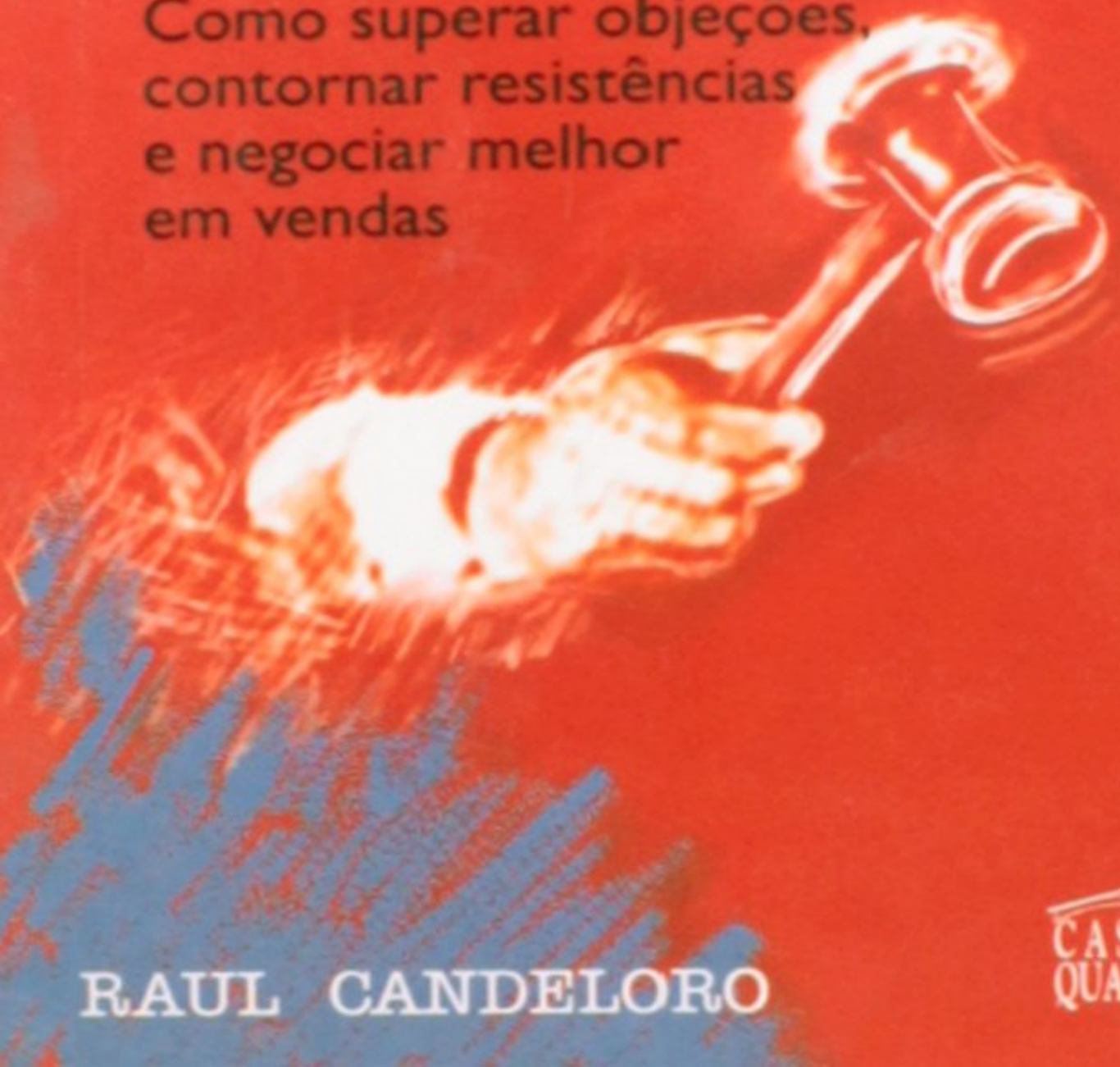
NEGÓCIO FECHADO

Como superar objeções, contornar resistências e negociar melhor em vendas



RAUL CANDELORO

CASA DA QUALIDADE

Resumo de Negocio Fechado - Manual de Bolso

Como superar objeções? Como contornar resistências? Como negociar? Como conduzir uma venda? Como confirmar um fechamento em vendas? Essas e outras questões são abordadas em "Negócio Fechado" de Raúl Candeloro.

Acesse aqui a versão completa deste livro