



O NEGOCIADOR

ESTRATÉGIAS DE NEGOCIAÇÃO
PARA SITUAÇÕES EXTREMAS

DIÓGENES LUCCA

ex-comandante do GATE
e um dos maiores
negociadores do Brasil

Resumo de O Negociador. Estratégias de Negociação Para Situações Extremas

As negociações corporativas, principalmente aquelas desenvolvidas sob forte pressão por resultados, pedem um negociador qualificado e preparado. Diógenes Lucca é um especialista em gerenciamento de crises e experiente negociador. Hoje, na reserva da Polícia Militar do Estado de São Paulo, o ex-comandante e um dos criadores do GATE é muito requisitado para consultorias em segurança e negociação.

Toda essa experiência lhe rendeu um convite para ser comentarista de segurança pública da Rede Globo. Em suas apresentações na TV, mostra clareza e objetividade quando conversa com jornalistas sobre o tema que domina.

Essas mesmas qualidades foram trazidas para este livro, criando uma ponte entre o mundo dos negócios e a experiências como policial, durante os 11 anos em que comandou essa tropa de elite, sem jamais fracassar na perseguição de um acordo com sequestradores armados para a libertação de reféns.

Para enriquecer ainda mais a obra, Marc Burbridge — um dos maiores especialistas em gestão de conflitos — faz comentários ao longo do texto, acrescentando sua visão corporativa ao livro.

Comentários sobre o livro “O negociador tem relevância fundamental para o mundo dos negócios.”

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)