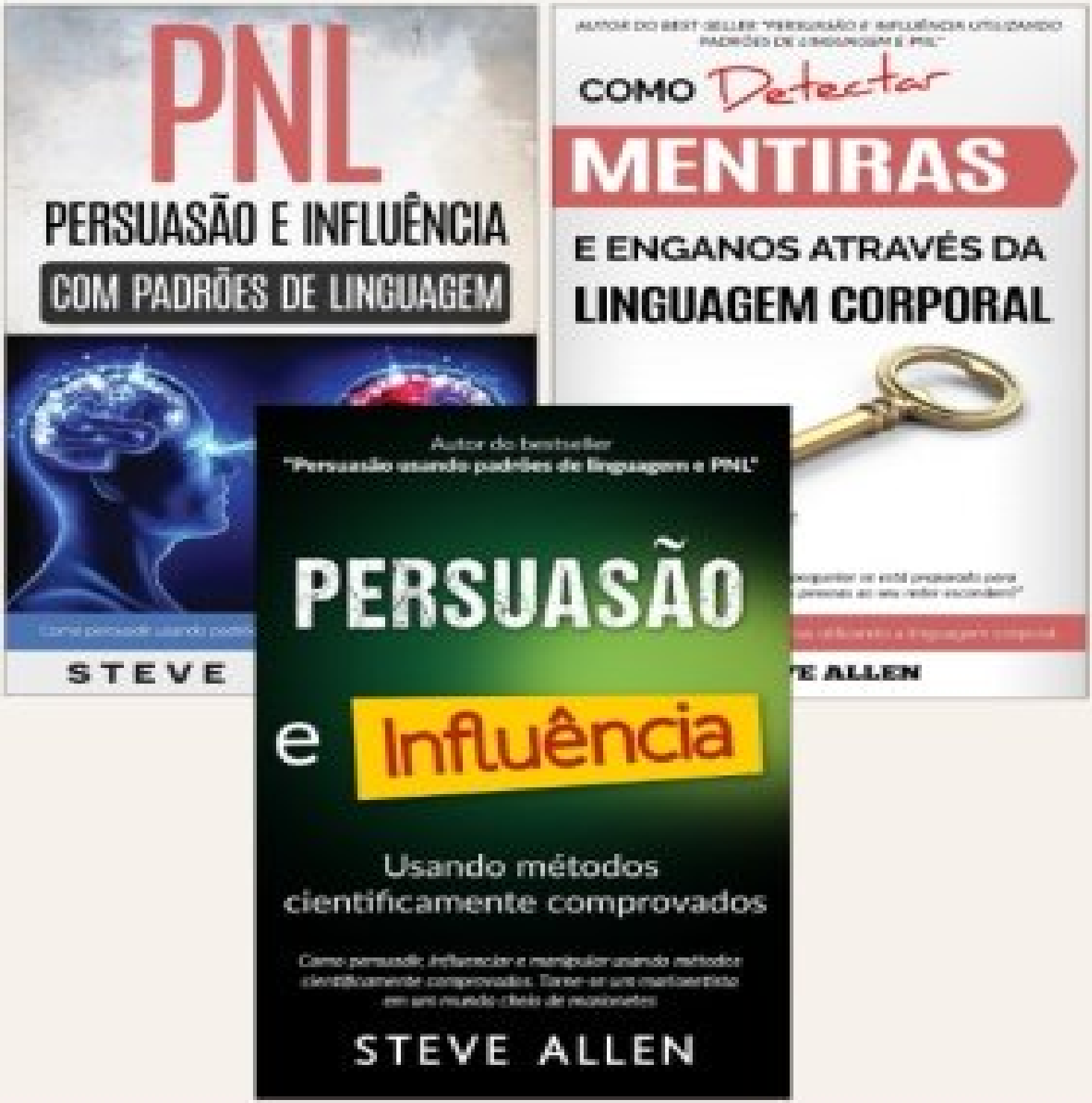
PERSUASÃO E MENTIRAS

3 LIVROS EM 1



STEVE ALLEN

Resumo de Persuasao E Mentiras 3 Livros Em 1: Persuasao Usando Metodos Cientificamente Comprobados + Persuasao Usando Padroes de Linguagem E Tecnicas de Pnl +Como Detectar Mentiras Atraves Da Linguagem Corporal

Livro 1: Persuasao e influencia usando metodos cientificamente comprovados Alguma vez voce ja tentou persuadir alguem usando seus melhores argumentos sem alcancar o efeito desejado? Quanta energia gasta e quanta frustracao gerada?

Voce gostaria de aprender a conseguir acordos sem discutir? Voce certamente sente que a persuasao e uma tecnica complicada e confusa, reservada apenas aos especialistas em psicologia humana, mas "Persuasao e influencia" revelara a voce os segredos por tras desta arte.

Qualquer pessoa tem a capacidade de aprender as chaves do funcionamento da mente humana para aumentar o seu poder persuasivo, e isso e precisamente o que voce aprendera neste livro.

A maioria dos livros de persuasao promete "truques de controle da mente," mas sao apenas mitos. "Persuasao e influencia" contem somente metodos cientificamente comprovados, desenvolvidos por pesquisadores, psicologos, vendedores, lideres e negociadores.

Se voce quer convencer, negociar e debater melhor, este livro sera o seu guia para alcancar o que deseja. Este livro contem as mais completas tecnicas da psicologia humana, persuasao e manipulacao para o ajudar a alcancar seus objetivos pessoais.

Este livro e perfeito para quem quer melhorar suas interacoes com o meio onde vive. Voce nao tem que acreditar no que voce esta lendo, voce pode aplicar o que aprender e se convencer que e verdade com base em suas experiencias.

Livro 2: Persuasao e influencia usando padroes de linguagem e tecnicas de PNL Imagine que voce possui a capacidade de dirigir ou mudar os pensamentos das pessoas... Consegue sentir o poder que isso te daria?

Gostaria de ter esse poder e alcancar todos os seus objetivos? Se voce esta conversando com seu parceiro, com seus amigos, escrevendo um anuncio publicitario, um e-mail de trabalho ou tentando convencer um grupo de pessoas para que pensem como voce, voce precisa conhecer os metodos que os mestres da persuasao utilizam para mudar os pensamentos das pessoas e faze-los agir.

Voce descobrira o que faz com que as pessoas se movam. Encontrara uma colecao das tecnicas mais persuasivas usadas por politicos, publicitarios, escritores de propaganda, e todos os que sao capazes de mudar rapidamente os pensamentos de um individuo ou um grupo de pessoas.

Os padroes que aprendera foram retirados de manuais de operacoes psicologicas, observacoes de psicologos, manuais de vendas e experiencias. Estas ferramentas podem ser tao fortes e poderosas que podem fazer muito mal ou muito bem aqueles que nos rodeiam, portanto use-as de forma etica.

Pense na satisfacao e na sensacao de poder que sentira quando finalmente for capaz de convencer qualquer pessoa a fazer o que voce precisa e assim alcancar todos os seus objetivos pessoais e profissionais.

Livro 3: Como detectar mentiras e enganos atraves da linguagem corporal Imagine que voce tem a capacidade de saber quando uma pessoa esta mentindo apenas ao olhar para ela ....

Voce pode sentir como a sua vida mudaria com este poder? Voce esta pronto para descobrir as emocoes escondidas nas pessoas ao seu redor? Com este livro voce aprender a detectar mentiras e enganos mediante a leitura da linguagem corporal.

Voce aprende a ser um detector de mentiras humano. Este livro e baseado em pesquisas cientificas sobre a leitura da linguagem nao-verbal. Para quem este livro se destina? Este livro e para todos.

Seja pai, mae, marido, esposa, filho, aluno, funcionario ou proprietario de uma empresa ... este livro pode mudar a maneira como voce interage com as pessoas ao seu redor. Em "Como detectar mentiras e enganos atraves da linguagem corporal" voce vai aprender uma serie de tecnicas que pode usar imediatamente.

Dificilmente alguem podera voltar a lhe enganar. Sera

Acesse aqui a versão completa deste livro