

O GUIA DEFINITIVO DE CONVERSAS PARA INICIAR VENDAS

PROSPECCÃO

E ENCHER O FUNIL APROVEITANDO AO MÁXIMO REDES

FANÁTICA

SOCIAIS, TELEFONE, E-MAIL, TEXTO E CHAMADAS FRIAS



JEB BLOUNT



ALTA BOOKS
E D I T O R A

Resumo de Prospecção Fanática: o Guia Definitivo de Conversas Para Iniciar Vendas e Encher o Funil Aproveitando ao Máximo Redes Sociais, Telefone, E-Mail, Texto e Chamadas Frias

Com "Prospecção Fanática" Jeb Blount destaca, passo a passo, sua abordagem inovadora de prospecção que funciona para pessoas reais, no mundo real, com prospecções reais. Aprenda como manter o funil cheio de oportunidades de qualidade e evitar quedas debilitantes de vendas ao potencializar uma metodologia prospectiva equilibrada por meio de canais múltiplos de prospecção.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)