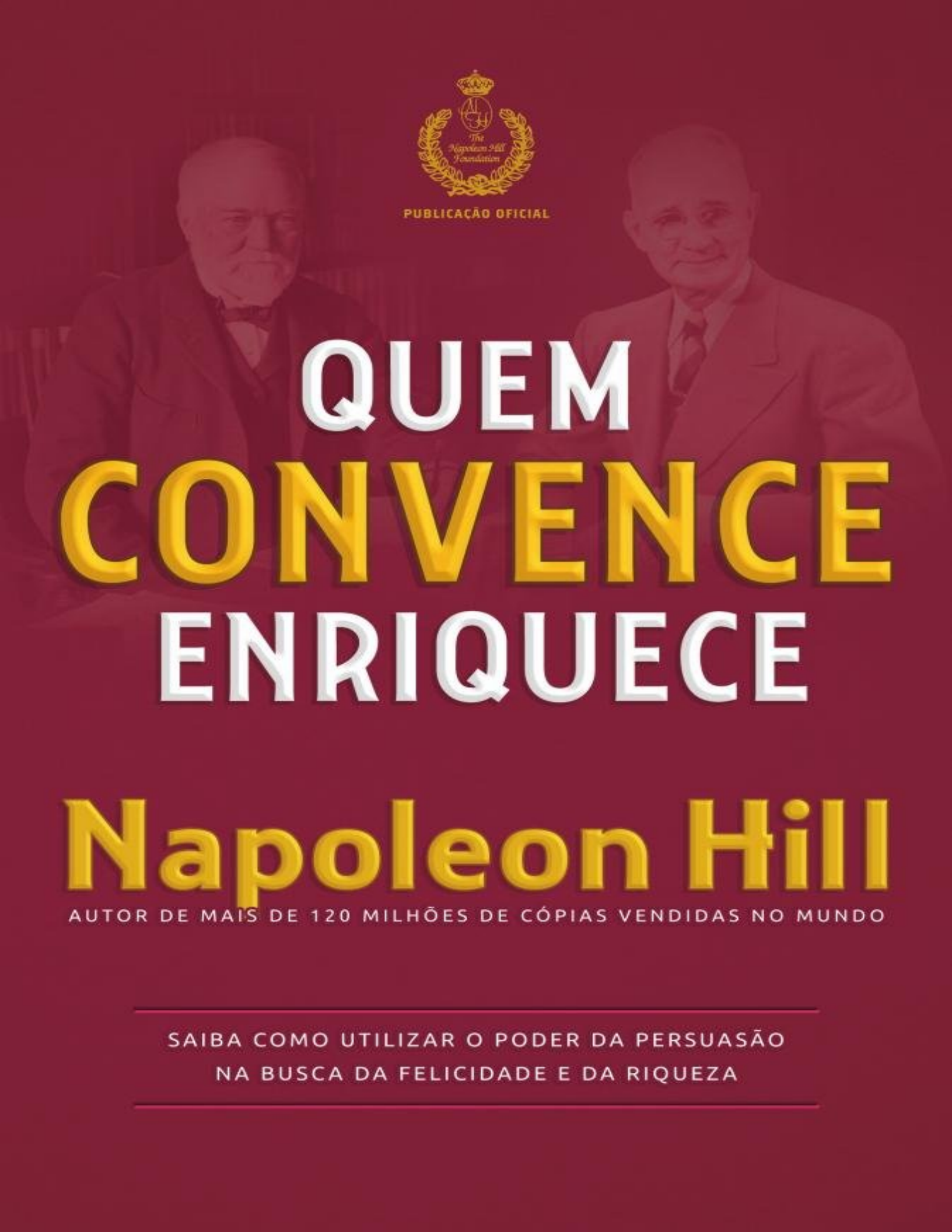
The Napoleon Hill Foundation
PUBLICAÇÃO OFICIAL
QUEM
CONVENCE
ENRIQUECE
Napoleon Hill
AUTOR DE MAIS DE 120 MILHÕES DE CÓPIAS VENDIDAS NO MUNDO
SAIBA COMO UTILIZAR O PODER DA PERSUASÃO
NA BUSCA DA FELICIDADE E DA RIQUEZA

Resumo de Quem Convence Enriquece

A arte de convencer não pode ser considerada tão somente um talento, mas sim, um conjunto de técnicas e ferramentas ensinadas pelo mestre do desenvolvimento pessoal. Napoleon Hill (1883-1970) foi um autor e empreendedor norte-americano responsável pela construção de uma filosofia de realização pessoal onde entrevistou mais de cinco centenas de pessoas de sucesso, incluindo Henry Ford, Thomas Edison, Alexander Graham Bell, John D.

Rockefeller, George Eastman, William Wrigley Jr. e Charles M. Schwab. Seus ensinamentos influenciaram gerações inteiras de líderes que buscavam sucesso, gerando a pedra fundamental para todos os outros escritores de psicologia aplicada.

Aumente sua autoconfiança. Domine seus poderes mentais ocultos. Cultive seu gosto pelo sucesso. Desenvolva estratégias comprovadas para ganhar dinheiro. Aperfeiçoe a "atitude mental positiva", fator de todo sucesso. Aprenda mais de 700 condicionadores mentais que vão estimular seus pensamentos criativos e colocá-lo na estrada da riqueza e da felicidade – nos negócios, no amor e em tudo que você faz.

Agora um novo capítulo revela histórias de sucesso contemporâneo e mostra como você também pode desenvolver os segredos da prosperidade e colocá-los em prática em sua vida hoje!

Acesse aqui a versão completa deste livro