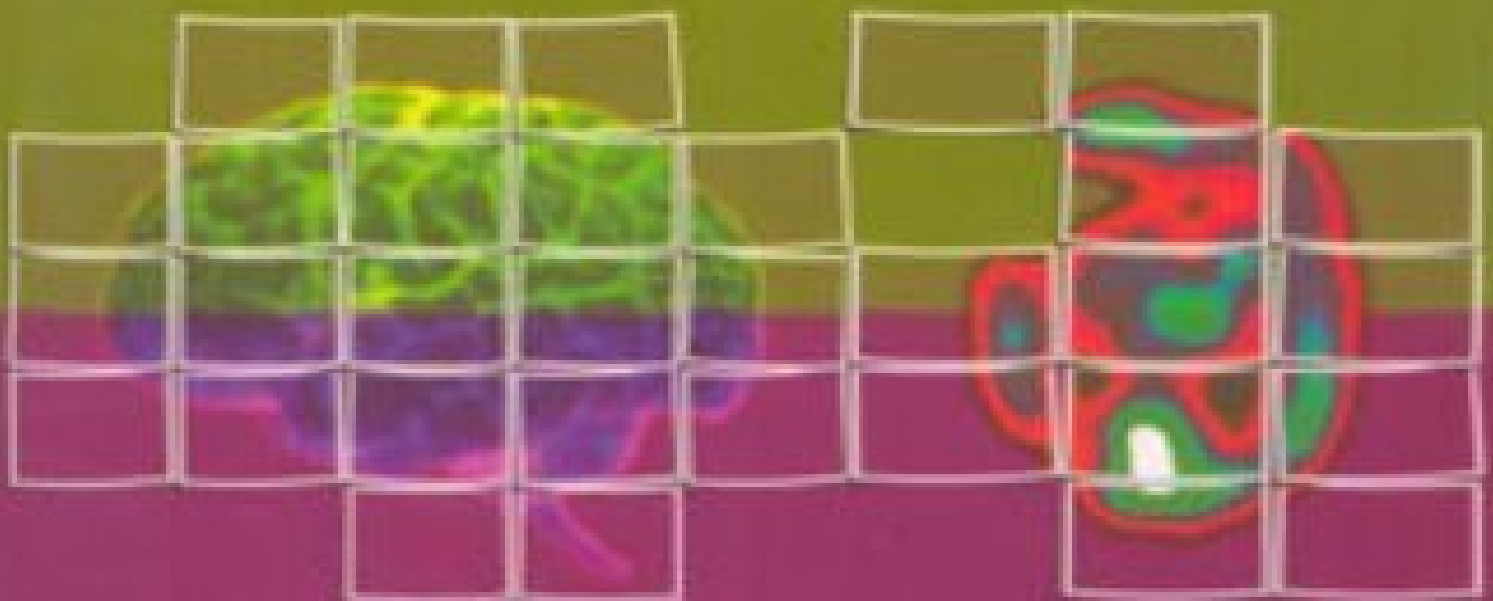


Carme Junqué i Plaça
Olga Bruna i Rabassa
Maria Mataró i Serrat

NEUROPSICOLOGIA DA LINGUAGEM

Funcionamento normal e patológico
Reabilitação



Resumo de Treinamento Eficaz em Vendas

Enfatiza o papel vital da colaboração, cooperação e comunicação em vendas. Fornece um guia passo a passo para as habilidades que dão às grandes estrelas de vendas hoje uma vantagem competitiva.

Sumário: Porque o Modelo Tradicional de Vendas não Funciona, A Mudança de Paradigma em Vendas, Vendendo no Paradigma Sinérgico, Como Ouvir com mais Eficácia os Compradores e Outras Pessoas, O Impacto da Comunicação Autêntica.

CARL D. ZAISS é consultor, conferencista e instrutor de empresas em todo o mundo . THOMAS GORDON é fundador e presidente da Effectiveness Training Inc.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)