

# venda+valor®

COMO VENDER VALOR E NÃO PREÇO

Pedro Luiz **Roccatto**

*M.*BOOKS

# Resumo de Venda Mais Valor. Como Vender Valor E Não Preço

Não compramos produtos, mas sim os benefícios que eles proporcionam. Falando de uma maneira simples e direta, e por meio de uma metodologia de fácil aplicação, o autor Pedro Roccato aborda neste livro um conceito cada vez mais determinante no sucesso dos profissionais de vendas.

Como vender valor e, principalmente, como fazer parte da solução do problema dos clientes, ou como identificar as oportunidades de ampliar a utilização de tecnologia nas empresas.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)