

CARLOS ICARAHY GONÇALVES



Vendendo a amigos

Protegendo
o futuro do
empreendimento

colabora
senac
sem fronteiras

Resumo de Vendendo A Amigos

Obra que dá continuidade ao livro De vendedor para vendedor, na qual são descritas as etapas de vendas, em resposta à pergunta Como vender?. As etapas de vendas representam o fundamento básico do encaminhamento psicológico de vendas, sendo importante reafirmar que os conceitos apresentados são aplicáveis à venda de qualquer ideia, produto ou serviço.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)